

Ficha profesor

23/09/2009

FÉLIX SERRANO MÉNDEZ



FORMACIÓN ACADÉMICA

- Doctor en Filosofía, Bircham International University, Europe.
- Master in Life Coaching, Executive and Business, Formaselect, Escuela de Negocios, Madrid.
- Master en Coaching, Universidad Camilo José Cela, Madrid.
- Practitioner en Programación Neuro Lingüística, Instituto Potencial Humano, Guadarrama, Madrid (Normas Asociación Española de PNL)

TÉCNICOS:

- Bachelor of Business Administration, Pacific Western University, Los Ángeles, EE.UU.
- M.B.A. (Executive), Instituto de Empresa, Madrid.
- Diplomado en Marketing y Dirección Comercial, ESEM, Madrid.
- Analista Técnico Financiero, CML, Instituto de Mercados Financieros, Madrid.

Certificados:

- Curso de Iniciación a la Cultura Europea, Universidad Carlos III, Madrid.
- Asesor de Inversión y Financiación, Asociación Profesional de Asesores de Inversión y Financiación, Madrid.
- Curso de Matemáticas y Estadística aplicadas a la Empresa, Cámara de Comercio e Industria, Madrid.
- Curso de Financiación Internacional, Cámara de Comercio e Industria, Madrid.
- Curso para Gestores de Renta Fija, Escuela Superior de Cajas de Ahorro (ESCA) Madrid.
- Curso Mercado de Futuros, Opciones y Derivados, Instituto de Estudios Superiores Financieros y de Seguros (INESE), Madrid.
- Curso Gestión Opciones y Futuros, Cámara de Comercio en Industria, Madrid.
- Curso MS DOS y Lotus, Centro de Estudios ADAMS, Madrid.
- Curso Microsoft Office y Microsoft Internet Explorer, Centro de Estudios SH Indexa, Madrid.
- Curso de Protocolo, Relaciones Sociales y Relaciones Públicas, Escuela Juan Altimiras, Madrid.
- Gestión de Tesorería y el Mercado Financiero, Euroforum – El Escorial, Madrid.

Premios :

- Diploma Personal de Colaboración, expedido conjuntamente por la Cámara de Comercio e Industria de Madrid, la Fundación Universidad-Empresa y el Círculo de Empresarios, como reconocimiento en el desarrollo de las prácticas empresariales en European Business Programme (EBP) 500 horas.

Logros:

Con 16 años me integro de forma activa a la vida laboral, formando parte de la empresa familiar, sin duda el mejor lugar para entender la importancia del compañerismo y las relaciones humanas en el trabajo.

Procurar mi apoyo continuo, y ayuda cuando es necesaria, en la formación y educación del mejor legado de mi persona: mis hijos David y Rubén: La

continua atención a su desarrollo como seres humanos conscientes.

EXPERIENCIA

Director General, Cajamar Gestión SGIIC

Noviembre 2002 – Noviembre 2006

- Creación y desarrollo del Área Financiera en Cajamar (Tesorería y Gestora de fondos de inversión)
- Proyecto de Constitución de la Sociedad Gestora.
- Inicio, Constitución y Gestión ejecutiva de la Sociedad Gestora.
- Relaciones internas y externas (Consejos de Administración, CNMV, Corporaciones Bancarias y otras Instituciones públicas y privadas)

Profesor Mercados Financieros, CML Instituto de Mercados Financieros

Abril 1997 – Octubre 2002

Cursos teórico-prácticos para aprender a operar en los mercados financieros: monetarios, renta fija, renta variable y derivados.

Head of Sales, Subdirector, Westdeutsche Landesbank Girozentrale

Enero 1996 – Marzo 1997

- En el Departamento de Tesorería, creación del Área de ventas a clientes institucionales.
- Dependencia jerárquica del Director General.
- En cooperación con Banca Corporativa, Financiación e Inversión con clientes institucionales.

- Productos: Deuda Pública, Corporate Bonds, Futuros, Opciones, Fra's y Swaps.

Director Mercado de Capitales, Banco Pastor

Mayo 1989 – Diciembre 1985

- Creación del Departamento.
- Responsabilidad simultánea de Ventas y Trading de activos financieros.
- Gestor fondo monetario.
- Asesoramiento en fondos de renta fija.
- Miembro de distintos Comités del banco.
- Negociación con clientes institucionales: Compañías de Seguros y Mutualidades, Gestoras de fondos de inversión y de pensiones, Entidades de Crédito, Corporates, etc.

Assistant Vice President, J.P. MORGAN

Noviembre 1986 – Abril 1989

- Trading y Ventas a clientes institucionales
- Clientes: Entidades de Crédito, Compañías de Seguros, Gestoras de Instituciones de Inversión Colectiva, Sucursales de J.P. Morgan.

Director Mercado de Capitales, Banque Paribas

Mayo 1989 – Noviembre 1989

- Creación y puesta en funcionamiento del Departamento.

Assistant Director, Mercado de Capitales, Bank of America

Enero 1983 – Mayo 1986

- Creación y desarrollo del negocio en Tesorería y Mercados Monetario y de Capitales.
- Clientes Institucionales y personas físicas.

Assistant Director, Auditoría, Bank of America

27 Enero 1976 – 31 Diciembre 1982

- Supervisión tareas propias del Departamento (todas las áreas del Banco)
- Formación a nuevos empleados.

Cualificaciones

Motivar al alumnado en la importancia de la formación en sus vidas.

Seguimiento en las clases y tutorías del alumnado.

Interés en seguir aprendiendo, para mi mejor formación como persona y profesional.

Escuchar al alumno para comprender sus dudas e inquietudes.

Apojarles para su crecimiento como seres humanos, dentro de lo cual tiene gran importancia su formación académica.

Fomentar la disciplina dentro del aula y en el entorno educativo para mejorar la formación humana.

Amplia experiencia en el mundo financiero, una de las áreas que complementan al individuo en su totalidad.